



ANNONCE GARAGE SAS Lille BUSINESS DÉVELOPPEUR / COMMERCIAL

Dans le cadre de notre développement, nous recrutons à Lille un(e) :

BUSINESS DÉVELOPPEUR / COMMERCIAL (F/H) - CDI

GARAGE est un lieu et un écosystème de Commerce et d'Innovation sur 3.800m² ultra-modulables, situés en plein cœur de Lille

GARAGE est une turbine à innover qui permet de vivre le cycle de l'innovation du concepteur jusqu'au consommateur.

GARAGE produit les idées et les technologies de demain, pour aider les marques à améliorer la vie des gens, dans le respect de la planète.

Cet écosystème ouvert au monde et à l'entrepreneuriat propose simultanément 4 activités et crée ainsi un magnifique terrain de jeu pour les marques et les entreprises :

- des bureaux invitant à la collaboration active
- un magasin réinventé tous les mois
- un restaurant en mouvement perpétuel
- un atelier pour innover et prototyper.

En décembre 2019, GARAGE a ouvert partiellement pour accueillir ses premiers clients.

L'ouverture complète de GARAGE est prévue en novembre 2020. Certains chargé(e)s d'affaires ont déjà rejoint l'équipe GARAGE. Dans ce contexte, nous lançons la recherche d'un(e) Business Développeur

Votre mission :

- Directement rattaché-e au Directeur du Développement Commercial de GARAGE, vous commercialisez l'offre des Bureaux et contribuez au rayonnement de GARAGE auprès des prospects/clients dont vous avez la charge.
- Approcher les décideurs afin de faire adhérer les marques qui vont devenir les clients de GARAGE.
- Piloter en autonomie votre prospection commerciale
- Homme/femme de challenge, vous aimez relever des défis ambitieux
- Incarner les valeurs de GARAGE, les transmettre à vos collègues et à l'externe.

Vous êtes toujours là ? Alors nous sommes faits pour nous rencontrer.

Commercial-e, issu-e d'un environnement retail/start up doté-e d'une sensibilité innovation, vous êtes à la recherche d'un nouveau challenge et souhaitez intégrer un projet ambitieux dès son lancement. Vous justifiez d'au moins 3 ans d'expérience sur des fonctions similaires.

- Vous êtes doté-e d'un très bon sens relationnel, vous maîtrisez les techniques de vente et avez envie de les réinventer. Votre approche est orientée vers le closing. Vous aimez conclure les deals et êtes reconnu.e pour cela.
- Challenger, votre forte capacité à transformer est un moteur, votre goût de la gagne et votre savoir-faire à vendre et conclure.
- Le flair au fusil, vous avez compris les enjeux actuels des marques. Proactif-ve, vous répondez aux besoins de vos interlocuteurs, vous avez à cœur d'apporter des solutions différenciantes.
- Vous êtes rigoureux-se et maîtrisez le pilotage d'activités commerciales. Tenace, la concrétisation et l'atteinte des objectifs sont votre moteur.



- Avant tout sur le terrain, aux contacts des Hommes, vous avez une capacité à donner envie et à accueillir, vous générez de l'enthousiasme.
- Le positivisme vous caractérise, vous êtes un-e battant-e
- Votre créativité aiguise votre curiosité. Vous êtes en quête permanente de solutions innovantes. Vous avez aussi une appétence pour le digital.
- L'atteinte de résultats collectifs prime pour vous.

Polyvalent-e, vous vous placez au service des projets dans leur globalité et des besoins de service de vos clients.

Vous avez envie de nous partager votre expérience et d'échanger sur votre singularité ?

Alors connectez-vous à l'aventure GARAGE qui crée l'événement à Lille et rencontrons-nous.

Ce poste est à pourvoir dès maintenant, merci beaucoup de nous écrire à l'adresse suivante:
recrutement@experience-garage.com

www.experience-garage.com

Quelques-uns de nos # favoris : #innovation - #entrepreneuriat - #newretail - #intrapreneuriat - #énergie - #accueil - #curiosité - #turbineainnover - #startup